

Schwachstellen- und Patch-Management als Dienstleistung verkaufen



Erweitern Sie Ihr Geschäft mit GFI LanGuard MSP-Lizenzen

Sind Sie ein MSP, der sein Serviceangebot erweitern und die steigenden Anforderungen von Compliance-Vorschriften und Cybersecurity-Bedrohungen erfüllen möchte? Dann sind Sie hier genau richtig! Mit dem monatlichen Pay-per-Scan-Abrechnungsmodell der GFI LanGuard MSP-Lizenzierung können Sie Ihren Kunden ein umfassendes Schwachstellen- und Patch-Management anbieten und Ihren Umsatz auf ein neues Niveau heben.

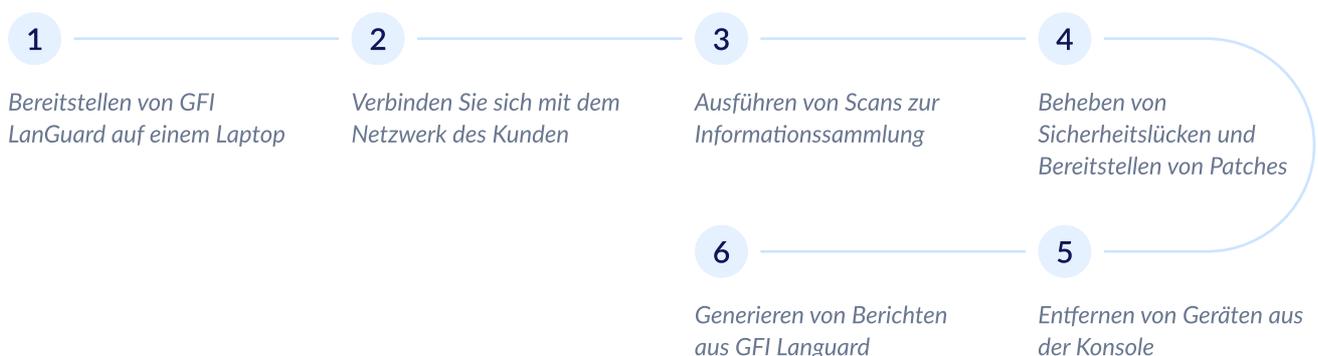
Die Notwendigkeit von Schwachstellen- und Patch-Management

In der heutigen Landschaft verpflichten Compliance-Vorschriften wie NIS 2 in Europa, CRF in Saudi-Arabien und Essential Eight in Australien Unternehmen dazu, eine Schwachstellenbewertung und ein Patch-Management einzuführen. Die Zunahme von Cyberangriffen, die Schwachstellen und veraltete Software ausnutzen, macht einen proaktiven Ansatz für die Cybersicherheit erforderlich. Indem Sie die Schwachstellenanalyse und das Patch-Management in Ihre Managed Services einbeziehen, ermöglichen Sie Ihren Kunden, eine robuste Cybersicherheitslage zu erreichen und ihre kritischen Anlagen vor potenziellen Bedrohungen zu schützen.

Bereitstellungsoptionen für die Bedürfnisse Ihrer Kunden

Als MSP haben Sie die Möglichkeit, GFI LanGuard auf zwei Arten zu installieren, die jeweils auf die spezifischen Anforderungen Ihrer Kunden zugeschnitten sind:

- **Einmalige Bereitstellung auf einem mobilen Gerät (Laptop):** Ideal für Kunden, die im Laufe des Jahres gelegentlich oder regelmäßig Audits durchführen müssen, z. B. im [Rahmen eines Cybersicherheitsaudits](#)



- **Stellen Sie es auf jedem Kundenrechner (physisch oder virtuell) bereit:** Geeignet für Kunden, die regelmäßig ein oder mehrere Audits innerhalb eines Monats benötigen.

Strukturierung Ihres Angebots

Ein attraktives und wettbewerbsfähiges Dienstleistungspaket ist der Schlüssel zur Kundengewinnung.

Mit dem [GFI LanGuard MSP-Lizenzierungsmodell](#) zahlen Sie nur für die durchgeführten Scans. Dies eröffnet interessante Möglichkeiten, da Services wie die Bereitstellung von Patches, die Erstellung von Berichten und vieles mehr kostenlos angeboten werden.

Unten sehen Sie ein Beispielangebot:

Merkmal	Bronze	Silber	Gold
Identifizierung von Schwachstellen	✓	✓	✓
Identifizierung fehlender Patches	✓	✓	✓
Wichtigste Probleme, die pro Node zu lösen sind	✓	✓	✓
Wichtigste Probleme, die im gesamten Netzwerk behoben werden müssen	✓	✓	✓
Am meisten gefährdete Computer	✓	✓	✓
Identifizierung offener TCP- und UDP-Ports	✓	✓	✓
Systeminformationen, einschließlich Freigaben, Dienste, Prüfungsrichtlinien usw.	✓	✓	✓
Software-Überprüfung	-	✓	✓
Hardware-Überprüfung	-	✓	✓
Pilot-Patching - Verteilung auf eine Gruppe von Geräten	-	✓	✓
Produktions-Patching	-	✓	✓
Berichte für Compliance-Vorschriften	-	-	✓
Detaillierte Berichte pro Node	-	-	✓
Bereitstellung von benutzerdefinierter Software	-	-	✓
Deinstallation unerwünschter Anwendungen	-	-	✓
Scans und Berichte nach der Wiederherstellung	-	-	✓

Tabelle 1: Musterangebot

Warum die GFI LanGuard MSP-Lizenzierung?

✓ Flexibilität

Mit dem Pay-per-Scan-Modell haben Sie die Freiheit, auf Kunden mit unterschiedlichen Bedürfnissen einzugehen, und können Ihre Dienste entsprechend anpassen.

✓ Umfassende Lösung

GFI LanGuard bietet ein umfangreiches Leistungsspektrum, das von der Identifizierung von Sicherheitslücken über die Bereitstellung von Patches bis hin zu Hardware- und Software-Audits reicht und einen umfassenden Ansatz für die Cybersicherheit gewährleistet.

✓ Kosteneffizient

Da Sie nur für die von Ihnen durchgeführten Scans bezahlen, optimieren Sie Ihre Kosten und maximieren die Rentabilität - ein attraktives Angebot für Sie und Ihre Kunden.

✓ Verlässlichkeit

GFI LanGuard ist eine bewährte und etablierte Lösung, die konsistente Ergebnisse liefert und Ihren Ruf als zuverlässiger MSP stärkt. Ihren Ruf als zuverlässiger MSP.

Verpassen Sie nicht die Chance, Ihr MSP-Geschäft mit der GFI LanGuard MSP-Lizenzierung zu revolutionieren. Nutzen Sie die Vorteile von Schwachstellen- und Patch-Management-Services, und positionieren Sie Ihr Unternehmen für Wachstum und Erfolg in einer sicherheitsbewussten Welt.

Wenn Sie mehr darüber erfahren möchten, wenden Sie sich an unser Team unter sales@gfi.com. Wir helfen Ihnen dabei, Ihr MSP-Geschäft mit GFI LanGuard auf ein neues Niveau zu heben.

