

## Übersicht

Sind Sie ein MSP, der sein Serviceangebot erweitern will um den steigenden Anforderungen von Compliance-Richtlinien und Cybersecurity-Bedrohungen gerecht zu werden? Dann sind Sie hier genau richtig! Mit dem monatlichen Pay-per-Scan-Abrechnungsmodell von GFI LanGuard MSP können Sie jetzt umfassende Dienstleistungen für Schwachstellen- und Patch-Management anbieten und Ihr Geschäft auf ein neues Level heben.

## Die Notwendigkeit von Schwachstellen- und Patch-Management

In der heutigen IT-Landschaft schreiben Compliance-Richtlinien wie NIS 2 in Europa, CRF in Saudi-Arabien und Essential Eight in Australien Unternehmen die Implementierung von Schwachstellenanalysen und Patch-Management vor. Die Zunahme von Cyberangriffen, die Schwachstellen und veraltete Software ausnutzen, erfordert einen proaktiven Ansatz zur Cybersicherheit. Durch die Integration von Schwachstellenbewertung- und Patch-Management-Tools in Ihre Managed Services, ermöglichen Sie es Ihren Kunden, eine solide Cybersicherheits-Grundlage zu erreichen und ihre kritischen Vermögenswerte vor potenziellen Bedrohungen zu schützen.

## Bereitstellungsoptionen für die Anforderungen Ihrer Kunden

Als MSP haben Sie die Möglichkeit, GFI LanGuard auf zwei Arten zu implementieren, die jeweils auf die spezifischen Anforderungen Ihrer Kunden zugeschnitten sind:

- **Einmalige Bereitstellung auf einem mobilen Gerät (Laptop):** Ideal für Kunden, die im Laufe des Jahres gelegentlich oder regelmäßig Audits durchführen müssen, z. B. im Rahmen eines Cyber Security Audits.

1

Installieren Sie GFI LanGuard auf einem Laptop

2

Verbinden Sie sich mit dem Netzwerk des Kunden

3

Führen Sie die Scans aus, um Informationen zu sammeln

4

Beheben Sie Schwachstellen und installieren Sie Patches

6

Entfernen Sie Geräte von der Konsole

5

Erstellen Sie Berichte mit GFI LanGuard

- Stellen Sie es auf jedem Kundenrechner (physisch oder virtuell) bereit: Geeignet für Kunden, die regelmäßig ein oder mehrere Audits innerhalb eines Monats benötigen.

# Lizenzierung: Deep-Dive

## Verstehen der SKUs

Unsere MSP-Lizenzierung ist in fünf Stufen gegliedert, die jeweils einen Pauschalpreis für eine bestimmte maximale Anzahl von Nodes bieten. Hier sind die Details:

Hinweis: Alle Preise in der folgenden Tabelle sind vom Hersteller empfohlene Endkundenpreise (MSRP).

Beschreibung des Produkts	Nodes	Preis pro Scan (MSRP)	Pro Monat Preis (MSRP)
GFI LanGuard Network Audit Abonnement für MSPs	Bis zu 25	USD 20	-
GFI LanGuard Network Audit Abonnement für MSPs	Bis zu 50	USD 40	-
GFI LanGuard Network Audit Abonnement für MSPs	Bis zu 100	USD 80	-
GFI LanGuard Network Audit Abonnement für MSPs	Bis zu 250	USD 200	-
GFI LanGuard Network Audit Abonnement für MSPs	Bis zu 2999	USD 400	USD 3000

Tabelle 1.1: GFI LanGuard MSP-Preise

Jede Stufe erlaubt das Scannen einer bestimmten maximalen Anzahl von Nodes und hat eine eigene Lizenz. Mit einer Tier-1-Lizenz können Sie zum Beispiel bis zu 25 Knoten zu einem Preis von 20 USD pro Scan scannen.

## Verstehen der monatlichen Abrechnung

Das Lizenzierungsmodell richtet sich nach der Anzahl der in einem Kalendermonat durchgeführten Scans. Lassen Sie uns dies anhand eines Beispiels veranschaulichen:

### 🔍 Beispiel

In einem Kalendermonat erbringen Sie Dienstleistungen für drei verschiedene Kunden (A, B und C), die jeweils eine unterschiedliche Anzahl von zu überprüfenden Nodes haben:

 Kunde	A	B	C
 Knoten	<25 Nodes (20 gescannt)	<50 Nodes (45 gescannt)	<100 Nodes (95 gescannt)
 Strufe (USD)	Stufe 1 20 USD	Stufe 2 40 USD	Stufe 3 80 USD

Tabelle 1.2: Anzahl der Knotenpunkte für jeden Kunden

Für die Durchführung der Scans benötigen Sie Lizenzen auf den entsprechenden Stufen:

- Kunde A (20 Nodes): Tier 1-Lizenz (bis zu 25 Nodes)
- Kunde B (45 Nodes): Tier 2-Lizenz (bis zu 50 Nodes)
- Kunde C (95 Nodes): Tier 3-Lizenz (bis zu 100 Nodes)

Für jeden Kunden fügen Sie in der GFI LanGuard-Konsole alle zu überprüfenden Computer hinzu, und initiieren dann einen einzelnen Scan, der alle Nodes abdeckt.

## Kalkulation der Rechnung

Die Rechnungsstellung für den Kalendermonat entspricht der Summe der Preise in Zeile 3 der Tabelle 1.2. Für die Aktivierung von Lizenzen und die Bearbeitung von Bestellungen lesen Sie bitte diesen Leitfaden: [Bearbeitung von Bestellungen und Lizenzen aktivieren](#).

### Zusätzliche Informationen

- Die Abrechnung erfolgt auf Basis eines Kalendermonats.
- Für Tier 5 gibt es eine zusätzliche Option mit einem festen monatlichen MSRP von USD 3000, der unbegrenzte Scans innerhalb der Nodes-Grenze der Stufe (bis zu 2999 Knoten) bietet.

## Strukturierung Ihres Angebots

Ein attraktives und wettbewerbsfähiges Dienstleistungspaket ist der Schlüssel zur Kundengewinnung.

Mit dem [GFI LanGuard MSP-Lizenzmodell](#) zahlen Sie nur für die von Ihnen durchgeführten Scans. Dies eröffnet Ihnen interessante Möglichkeiten, da Dienste wie die Bereitstellung von Patches, die Erstellung von Berichten und vieles mehr kostenlos angeboten werden. Sie können dies nutzen, um mehrere Service-Stufen zu entwickeln und sie an die Bedürfnisse Ihrer Kunden anzupassen.

Nachfolgend sehen Sie ein Beispielangebot.

Merkmal	Bronze	Silber	Gold
Identifizierung von Schwachstellen	✓	✓	✓
Identifizierung fehlender Patches	✓	✓	✓
Wichtigste Probleme, die pro Node zu lösen sind	✓	✓	✓
Wichtigste Probleme, die im gesamten Netzwerk behoben werden müssen	✓	✓	✓
Am meisten gefährdete Computer	✓	✓	✓
Identifizierung offener TCP- und UDP-Ports	✓	✓	✓
Systeminformationen, einschließlich Freigaben, Dienste, Prüfungsrichtlinien usw.	✓	✓	✓
Software-Überprüfung	-	✓	✓
Hardware-Überprüfung	-	✓	✓
Pilot-Patching - Verteilung auf eine Gruppe von Geräten	-	✓	✓
Produktions-Patching	-	✓	✓
Berichte für Compliance-Vorschriften	-	-	✓
Detaillierte Berichte pro Node	-	-	✓
Bereitstellung von benutzerdefinierter Software	-	-	✓
Deinstallation unerwünschter Anwendungen	-	-	✓
Scans und Berichte nach der Wiederherstellung	-	-	✓

Tabelle 1: Musterangebot

## Warum die GFI LanGuard MSP-Lizenzierung?

### ✓ Flexibilität

Mit dem Pay-per-Scan-Modell haben Sie die Freiheit, auf Kunden mit unterschiedlichen Anforderungen einzugehen. So können Sie Ihre Dienstleistungen entsprechend skalieren.

### ✓ Umfassende Lösung

GFI LanGuard bietet ein umfassendes Funktionspaket, das von der Identifizierung von Sicherheitslücken über die Bereitstellung von Patches bis hin zur Patch-Implementierung reicht und somit einen umfassenden Ansatz für Hardware- und Software-Audits - ein umfassender Ansatz für die Cybersicherheit.

### ✓ Kostengünstig

Da Sie nur für die durchgeführten Scans bezahlen, optimieren Sie die Kosten und maximieren die Rentabilität. Ein attraktives Angebot für Sie und Ihre Kunden.

### ✓ Verlässlichkeit

GFI LanGuard ist eine bewährte und etablierte Lösung, die konsistente Ergebnisse liefert und Ihren Ruf als zuverlässiger MSP stärkt.

Lassen Sie sich die Chance nicht entgehen, Ihr MSP-Geschäft mit der GFI LanGuard MSP-Lizenzierung zu revolutionieren. Nutzen Sie die Vorteile von Schwachstellen- und Patch-Management-Services und positionieren Sie Ihr Unternehmen für Wachstum und Erfolg in einer Welt, in der das Thema Cybersicherheit immer wichtiger wird.

Wenn Sie mehr darüber erfahren möchten, wenden Sie sich an unser Team unter [sales@gfi.com](mailto:sales@gfi.com). Wir helfen Ihnen, Ihr MSP-Geschäft Unternehmen mit GFI LanGuard zu neuen Höhenflügen!